

FORMATO EUROPEO PER  
IL CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Cognome e Nome

Indirizzo

Telefono

Mobile

E-mail

Nazionalità  
Luogo di nascita

Data di nascita

Codice Fiscale

Domicilio E Residenza

CAP

Comune

Provincia

**BENEVELLI ALESSANDRO**

42030, VIANO, REGGIO EMILIA  
ITALIA

**alessandro.benevelli@alice.it**

Italiana  
SCANDIANO (RE)

42030

VIANO

REGGIO EMILIA

ESPERIENZA LAVORATIVA

• Date (da – a)

• Nome e indirizzo del datore di  
lavoro

• Tipo di azienda o settore

• Tipo di impiego

• Principali mansioni e responsabilità

**MARZO 2010 AD OGGI**

**MBF Srl**

Via Partigiani d'Italia 16  
42025 Cavriago(Re)

Italia

Società di produzione e commercializzazione di ruote e componenti per macchine del settore agricolo

**Impiegato Commerciale**-Contratto a Tempo Indeterminato

Gestione portafoglio clienti Italia E Estero e attività di customer care. Predisposizione di Preventivi. Preparazione dei documenti di trasporto e doganali.

Attività di visita a clienti italiani ed esteri e partecipazione alle principali fiere di settore (Agritechnica, Eima, Sima)

<ul style="list-style-type: none"> <li>• Date (da – a)</li> <li>• Nome e indirizzo del datore di lavoro</li> </ul>	<p><b>GIUGNO 2006-AGOSTO 2006(3 mesi)</b></p> <p><b>Ceramica Casalgrande Padana Spa</b> Via Strada Statale 73, 42013 Casalgrande (RE) Italia</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Tipo di azienda o settore</li> <li>• Tipo di impiego</li> </ul> <p>• Principali mansioni e responsabilità</p>	<p>Società per azioni di produzione e commercializzazione di materiale ceramico</p> <p>Impiegato Commerciale-Stage</p> <p>Gestione del portafoglio clienti esteri dell'azienda (Area balcanica, Spagna, Portogallo e Francia). Predisposizione di Preventivi e attività di customer care.</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Date (da – a)</li> <li>• Nome e indirizzo del datore di lavoro</li> </ul>	<p><b>AGOSTO 2003-SETTEMBRE 2003(2 Mesi)</b></p> <p><b>Cantina Aljano</b> via Figno 1, 42019 Iano di Scandiano (RE) ITALIA</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Tipo di azienda o settore</li> <li>• Tipo di impiego</li> </ul> <p>• Principali mansioni e responsabilità</p>	<p>Azienda Vitivinicola</p> <p>Addetto alla Raccolta-Contratto a tempo determinato</p> <p>Lavoro stagionale di raccolta dell'uva</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Date (da – a)</li> <li>• Nome e indirizzo del datore di lavoro</li> </ul>	<p><b>GIUGNO 2002-AGOSTO 2002(3 mesi)</b></p> <p><b>Car-Metal snc</b> via Marconi 22, 42030 Viano (RE) ITALIA</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Tipo di azienda o settore</li> <li>• Tipo di impiego</li> </ul> <p>• Principali mansioni e responsabilità</p>	<p>Società in nome collettivo di produzione di nel settore dell'automazione industriale</p> <p>Operaio-Contratto a tempo determinato</p> <p>Addetto alla foratura e filettature di particolari in lamiera</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Date (da – a)</li> <li>• Nome e indirizzo del datore di lavoro</li> </ul>	<p><b>GIUGNO-AGOSTO 2001(3 mesi)</b></p> <p><b>Car-Metal snc</b> via Marconi 22, 42030 Viano (RE) ITALIA</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Tipo di azienda o settore</li> <li>• Tipo di impiego</li> </ul> <p>• Principali mansioni e responsabilità</p>	<p>Società in nome collettivo di produzione di nel settore dell'automazione industriale</p> <p>Operaio-Contratto a tempo determinato</p> <p>Addetto alla foratura e filettature di particolari in lamiera</p>
<p><b>ISTRUZIONE E FORMAZIONE</b></p>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Date (da – a)</li> <li>• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</li> </ul>	<p><b>GENNAIO 2007-MARZO 2010</b></p> <p><b>Università degli Studi di Modena e Reggio Emilia, Facoltà di Economia "Marco Biagi", Modena, Italia</b></p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio</li> </ul>	<p>Trade Marketing, Strategie D'Impresa, Marketing Internazionale, Lingua Inglese</p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Qualifica conseguita</li> </ul>	<p><b>Laurea in Management Internazionale, curriculum Marketing e Distribuzione Internazionale,</b></p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)</li> </ul>	<p><b>Votazione 101/110</b></p>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Date (da – a)</li> <li>• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</li> </ul>	<p><b>OTTOBRE 2003-DICEMBRE 2006</b></p> <p><b>Università degli Studi di Modena e Reggio Emilia, Facoltà di Economia "Marco Biagi", Modena, Italia</b></p>

• Principali materie /abilità professionali oggetto dello studio Marketing Strategico, Marketing Operativo, Marketing Internazionale, Lingua Inglese, Lingua Tedesca

• Qualifica conseguita **Laurea in Economia e Marketing Internazionale**

**Votazione 96/110**

• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente) Laurea Magistrale

• Date (da – a) **SETTEMBRE 1999-LUGLIO 2003**

• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione **Liceo Scientifico "Piero Gobetti", Scandiano, Reggio Emilia, Italia**

Matematica, Lingua Inglese, Lingua Tedesca

• Qualifica conseguita **Diploma di Maturità Scientifica**

**Votazione 74/100**

• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente) **Diploma di Scuola Secondaria Superiore**

#### **CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI**

MADRELINGUA Italiana

ALTRE LINGUA Conoscenza fluente dell' Inglese e del Tedesco e a livello di corrispondenza della Lingua Spagnola e Francese

	COMPRENSIONE		PARLATO		SCRITTURA
	Orale	Scritta	Interazione Orale	Produzione Orale	
Livello Europeo					
INGLESE	B2	C1	B2	B2	B2
TEDESCO	B1	B1	B1	B1	B1
FRANCESE	A1	A1	A1	A1	A1
SPAGNOLO	A2	A2	A2	A2	A2

**CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI** Ho acquisito buone capacità negoziali e dialettiche, anche in lingue straniere, durante le frequenti visite ai clienti e la partecipazione a fiere di settore. Ho migliorato le mie capacità di gestire la formalità della comunicazione, sia attraverso la preparazione di lettere commerciali che comunicati aziendali, curando quindi aspetti di comunicazione dell'azienda.

**CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE** Ritengo di avere acquisito buone competenze di gestione dei processi informativi e di programmazione delle diverse attività durante l'esperienza di lavoro come impiegato commerciale. Le mie esperienze di allenatore di squadre di calcio a livello dilettantistico hanno sviluppato le mie capacità di gestire un gruppo di persone. Inoltre ho imparato a lavorare in un team di persone, durante le esperienze di stage e di lavoro a tempo indeterminato in uffici commerciali.

**CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE** I miei studi universitari si sono concentrati nel periodo specialistico sulle tematiche di Marketing, sviluppando buone capacità di analisi e ricerca del mercato, che ho approfondito durante

l'esperienze di lavoro in ambito commerciale e nell'elaborazione del progetto di tesi sulla comunità virtuale "Nel Mulino che vorrei.." di Barilla.

Ho sviluppato buone capacità di data-mining, attraverso l'utilizzo del software SPSS, durante il periodo specialistico in università.

Buone Conoscenze dei principali ambienti e software in particolare Microsoft Word e Excel, Conoscenza di base degli altri software del pacchetto Office.

Ottima conoscenza di Internet e delle principali applicazioni Open Source.

Buona Capacità di Gestione dei Programmi di Posta Elettronica. Buona conoscenza dei software gestionali AS400 e Logicho.

PATENTE O PATENTI Automunito in possesso della patente di CATEGORIA B